

证券代码：002121

证券简称：科陆电子

公告编号：201412

## 深圳市科陆电子科技股份有限公司 2013 年度报告摘要

### 1、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

公司简介

股票简称	科陆电子	股票代码	002121
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更后的股票简称(如有)	无		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	黄幼平	李丽丽	
电话	0755-26719528	0755-26719528	
传真	0755-26719679	0755-26719679	
电子信箱	sunnyhuang729@163.com	lilili@szclou.com	

### 2、主要财务数据和股东变化

#### (1) 主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是  否

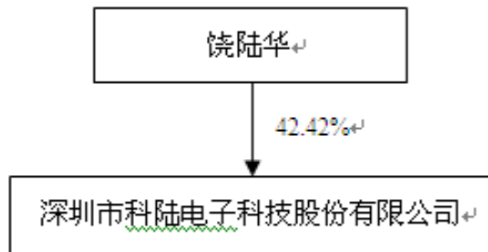
	2013 年	2012 年	本年比上年增减(%)	2011 年
营业收入(元)	1,408,784,506.56	1,403,974,904.45	0.34%	1,121,783,606.22
归属于上市公司股东的净利润(元)	85,926,869.16	84,824,977.80	1.3%	75,001,304.52
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	73,288,250.54	64,266,723.82	14.04%	71,610,685.38
经营活动产生的现金流量净额(元)	69,430,986.12	322,079,608.24	-78.44%	-374,620,034.93
基本每股收益(元/股)	0.2166	0.2138	1.31%	0.1891
稀释每股收益(元/股)	0.2166	0.2138	1.31%	0.1891
加权平均净资产收益率(%)	6.63%	6.91%	-0.28%	6.48%
	2013 年末	2012 年末	本年末比上年末增减(%)	2011 年末
总资产(元)	2,954,936,267.45	2,774,910,057.67	6.49%	2,592,908,242.11
归属于上市公司股东的净资产(元)	1,331,440,644.98	1,266,032,006.43	5.17%	1,190,701,046.45

#### (2) 前 10 名股东持股情况表

报告期末股东总数	32,002	年度报告披露日前第 5 个交易日末股东总数	35,427
----------	--------	-----------------------	--------

前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例 (%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
饶陆华	境内自然人	42.42%	168,286,758	126,215,069	质押	160,515,000
上海景贤投资有限公司	境内非国有法人	2.77%	11,000,000	0		
袁继全	境内自然人	2%	7,952,950	0		
邦信资产管理有限公司	国有法人	1.51%	6,000,000			
深圳市高新投集团有限公司	国有法人	1.02%	4,050,000			
东海证券股份有限公司	境内非国有法人	0.8%	3,189,845			
范家闫	境内自然人	0.53%	2,094,000	1,047,000		
周奇平	境内自然人	0.49%	1,963,100			
阮海明	境内自然人	0.49%	1,961,520	1,471,140		
江苏汇鸿国际集团中鼎控股股份有限公司	国有法人	0.47%	1,845,000			
上述股东关联关系或一致行动的说明	本公司发起人股东之间不存在关联关系，也不属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》规定的一致行动人；未知其他股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》规定的一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	公司前 10 名股东在报告期内未参与融资融券业务。					

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



3、管理层讨论与分析

2013年是公司进行产业转型、调整产业结构的最为关键一年。公司依托多年的技术储备、完善的产品链及根植电力服务行业多年经验的优势，正逐步拓展至提供电力系统用配电安装服务、离网/并网光伏电站EPC建设及BOT运营、新能源电动汽车充电网络建设及电动大巴运营等新兴产业领域，企业向能源方案服务商转型的模式正在逐步深化。

2013年，在国家能源局重点实验室支持下研发的光储一体化PCS等储能产品实现了产业化，市场取得了初步突破；通过收购和技术整合开发的柱上开关、环网柜、智能配电终端、智能配电台区等新产品市场拓展取得了阶段性的重要成果；随着国家新能源汽车产业市场正式开启，公司新型交流充电桩、直流快速充电桩产品在良好的市场前景下迎来增长机遇；同时，公司正式涉足光伏电站项目，介入光伏电站运营领域。报告期内，公司实现营业收入14.09亿元，同比增长0.34%；营业成本为10.01亿元，同比下降1.78%；销售费用为1.37亿元，同比增长9.39%；管理费用为1.33亿元，同比增长2.58%；研发投入金额为9,524.68万元，占当期营业收入的6.76%。

单位：元

项目	2013 年度	2012 年度	同比增减情况 (%)	原因
营业收入	1,408,784,506.56	1,403,974,904.45	0.34%	
营业成本	1,001,124,867.48	1,019,225,000.86	-1.78%	
销售费用	137,445,385.70	125,643,004.16	9.39%	公司加大新产品的营销力度；
管理费用	132,521,222.42	129,189,173.05	2.58%	
财务费用	36,165,362.62	49,107,406.74	-26.35%	2013 年公司调整了融资策略与融资结构，利息费用支出同比减少；
研发投入	95,246,849.06	88,790,913.11	7.27%	加大新产品研发投入；
经营活动产生的现金流量净额	69,430,986.12	322,079,608.24	-78.44%	A、公司回款同比下降；B、为了配合自动化检表线的交付进度，报告期内“购买商品、接受劳务支付的现金”同比增加 7,500.57 万元；
投资活动产生的现金流量净额	-148,711,243.63	-235,122,060.23	36.75%	A、基建项目支出同比减少；B、子公司科陆能源收到贵阳瑞溪项目转让款 2,000 万元。
筹资活动产生的现金流量净额	-69,293,528.71	-41,662,484.88	-66.32%	主要是公司减少融资规模 3,560 万元所致。

#### 公司回顾总结前期披露的发展战略和经营计划在报告期内的进展情况

2013年度，公司重点完成了如下工作：

##### 1、以战略转型促发展

基于对智能电表、采集器及配电终端等传统产品竞争已近白热化及主要客户单一等市场环境的考虑，公司明确了向附加值高、国家政策支持的新兴产业方向发展的思路，加大新能源以及配电网领域的投资，以确保公司收入结构更趋于平衡，增加企业抗风险能力，保障企业的可持续发展。报告期内，公司集中优秀人才、优势资源，以逐步实现从制造型企业向能源服务商转型为目标，在公司组织架构上做了创新和调整。为加速新产品在国内市场的推广，公司营销中心下设营销业务中心、运维业务中心、非电网业务中心、新能源业务中心四个业务中心，重点推广新能源与非电网业务；为加快储能产品研发成果产业化进度成立了储能事业部；另外，为实现海外事业的战略转型，公司进一步强化了海外事业部的职能，将该事业部与公司各运营单元以产品线为纽带进行连接，统一规划出口产品，统一策划海外市场，统一树立海外形象，统一安排海外业务。

报告期内，公司新领域产品实现了新的突破，品牌效应明显增强，前后端协同效应显著提升，为公司进一步向能源服务商转型奠定了良好基础。公司依托国家能源局可再生能源规模化储能并网工程实验室培育的储能项目，已成功应用于中广核曲麻莱7.203MWp离网光伏电站、祁连3.087MWp离网光伏电站等几个示范项目，公司的光储一体机及储能系统作为电站的核心设备，承担了整个光伏电站组建电网、支撑电网的重任，为项目的顺利执行提供了有力的支撑；2013年底，公司与特变电工旗下公司达成受让格尔木特变电工新能源有限责任公司60%的股权的框架协议，对公司向能源服务商转型、最大化发挥产业链优势具有重大战略意义。

##### 2、完善国内外市场布局，大力拓展新业务，增强竞争实力

公司已基本完成了在智能配电、智能用电、光伏电站、电动汽车充电领域的产业布局，产品主要包括标准仪器仪表、智能电表、电力仪表、用电信息采集系统、自动化检定系统、分布式储能电站、光伏电站、风电变流器、智能一体化电源、电动汽车充电站、柱上开关、环网柜、智能配电终端、故障指示器、RFID等，可以为能源服务提供整体解决方案。

A、国内销售加强了解决方案在电力及新能源项目领域的应用，取得了阶段性成果，公司产品在边远地区和恶劣自然环境下的成功应用再次证明了公司产品的技术优势与超高品质。

①报告期内，公司自主研发的自动化检表线产品迎来了招标高峰，截止2013年底，公司已累计成功交付山东、江西等地

区十余条自动化检表线。

②智能配电方面，自2012年成功收购上海东自公司后，公司正式进军配电网开关行业，进入智能配电一次设备领域，并凭借现有营销网络对其产品进行了市场开拓，在国家电网公司各省（地区）2013年第一批配（农）网设备协议库存招标采购项目中，公司中标了包括柱上断路器、10kV负荷开关等产品。目前，配电自动化终端设备FTU、DTU、TTU和故障指示器已完成研发及试运行，并已经在国网中标，现已批量交货。

③新能源方面，报告期内，科陆新能与东方电气集团继续深化合作，于2013年9月签署了一批1.5MW风电变频器采购合同，总金额达人民币7,246.8万元，为公司进一步拓展新能源市场奠定良好的基础。目前，科陆新能的光储产品线已实现系列化，功率等级涵盖1.5KW-5KW、10KW-30KW、50KW-100KW、150KW-250KW、500KW-630KW、兆瓦级（箱式），可全面满足不同应用场合的需求。其中，兆瓦级光储产品现已批量应用于目前世界规模最大的中广核曲麻莱、祁连项目，在低温（-45℃）、高海拔（4200m）环境下可长时间连续无故障运行。小功率光储产品在四川、青海、新疆等无电地区也得到成功应用。

B、海外市场方面，公司以标准仪器仪表和电子式电能表为突破口，通过多种手段和举措，已成功进入全球数十个国家和地区市场，拓宽了海外市场生存和发展空间。公司海外业务销售额实现了连年增长。科陆在海外市场的品牌落地战略也初见成效，已成为部分新兴市场的知名品牌，为后续公司其他业务进军海外市场奠定了良好的基础，公司全球化战略的全面推进已吹响了号角。

### 3、持续优化管理与业务流程，提升企业运营效率

2013年，公司以能力建设为核心，进一步优化和完善了公司管理人员、研发及市场等关键岗位人员的管理机制，建立职业发展通道，并全面展开了全员任职资格认证工作，促进公司管理由功能型向过程型转变的过程；推行股权激励计划，构建长效共享机制；生产制造方面，公司开创了一条“制造五化”的提升道路，从管理制度规范化、岗位作业标准化、生产工艺自动化、工作流程防呆化、计划采购IT化五个方面对制造体系进行优化和提升，通过改进工艺、优化采购流程、提升质量管控等工作持续提升产品质量，提高交付能力；报告期内，公司大力实行流程优化、项目管理与全面预算管理工作，推进信息化建设，全面提升了员工工作效率和公司整体的运营效率，通过对MES制造执行系统、PLM产品生命周期管理、ERP系统等核心业务系统的维护和优化，为公司实施精细化管理提供了有力支撑，有效防范和避免了重大经营风险。

### 4、投融资工作开展顺利

报告期内，公司以自有资金向控股子公司四川科陆新能电气有限公司增资3,000万元，此次增资有利于增强其资金实力，进一步提升在新能源市场的竞争力，尽快实现其战略定位和战略目标，符合公司的长远规划。

2013年，公司充分借助多渠道资源优势，进行多元融资。公司于2013年3月成功发行2012年第一期公司债券2.8亿元，发行利率低于同期商业银行贷款利率，有效降低了公司财务费用。公司将根据发展战略的需要，在考虑资金成本和债务结构的前提下，通过银行贷款、发行公司债券等方式筹集资金，满足公司未来业务发展的资金需求，快速实现公司发展战略，为股东创造更大的效益。

## 公司核心竞争力

公司经过十余年的发展和积累，已发展成为一家专为智能配用电与新能源行业提供装备和运营方案的国家重点高新技术企业，在行业内具有较高的知名度，产品及服务受到客户的认可。公司在产业布局、研发与技术、产品方案及服务等方面已形成较强的综合竞争优势：

### 1、可为能源服务提供整体解决方案

依托公司先进的技术、产品及多年的根植电力服务行业的经验优势，公司一直致力于成为优秀的能源服务商，可以为客户提供从设备到服务的一揽子整体解决方案。

①在新能源领域，公司拥有基于虚拟发电厂的核心技术，可以解决大规模新能源的接入问题，彻底解决弃光弃风，提升电网的新能源消纳能力；科陆新能研发的光储一体化PCS核心产品，大大提高了光储整体转化效率，功率最高可达500kw，由于其采用自动跟踪同步并网技术，可以支持光伏电站模块组合或远程并网，可为离网/并网光伏电站提供整体解决方案；

②在配电网领域，公司拥有柱上开关、环网柜、智能配电终端、智能配电台区和新一代保护产品，可在配网改造和配电自动化领域提供整体解决方案；

③在电动汽车领域，公司拥有交流充电和直流快速充电技术，拥有移动充电车、光储充一体化充电系统，以及快速充电站长期运行经验，基于移动支付创新了电动汽车充电服务模式，可为新能源电动汽车充电站及其运营提供整体创新性解决方案。

## 2、拥有行业领先的智能配用电与新能源产业链

经过多年的发展，公司基本完成了在智能用电、智能配电、新能源产业领域的产品研发布局，产品涉及“十二五”国家战略性新兴产业中新一代信息技术产业（高端软件和新兴信息服务产业）、新能源产业（风能产业及太阳能产业）、新能源汽车产业及节能环保产业（高效节能产业）等产业，结构合理，产业链趋于完整，有利于防范产品、行业单一带来市场萎缩的风险，增强公司整体抗风险能力；同时，有利于进一步提升各产品线的协同效应，增加附加值，提升企业的盈利能力。

## 3、拥有研发和技术优势

公司拥有一支近600人的高素质、经验丰富的研发团队，具备从方案设计到终端产品的深厚研发经验。公司通过自主创新，实现了中、大功率光储一体机多项技术的突破。公司产品具有完全自主知识产权，2013年度，公司共申请专利27项，获得专利60项；截至2013年12月31日，公司共申请专利554项，获得专利363项。公司承担了多项国家“863”计划及国家火炬计划等项目，建立了国家认定的博士后科研工作站、国内首家智能电网院士工作站，以结合产学研和产业联盟等多元化创新机制引进先进的技术，开发并掌握满足市场需求的产品，使公司持续处于技术领先地位，为公司发展奠定坚实的基础。

## 公司发展战略和发展思路

公司始终秉承并不断以实际行动践行“用我们的创新与服务，推动全球能源优化利用”的宗旨，紧跟国内外经济形势变化，围绕市场需求，及时调整经营策略。

2014年，公司将积极响应党的十八届三中全会对全面深化改革的战略部署，以效益为目标：

1、深化企业向新能源领域、EV（智能电动车）领域的产业转型及向能源服务转型力度，提升公司为客户提供一体化解决方案的能力。

2、做大、做强、做优新能源领域、智能配电领域及电动汽车充电领域业务板块，包括：①为离网/并网风光储电站提供整体解决方案及光伏逆变器、风电变流器、兆瓦级移动储能装置及光储一体化PCS等产品；②为配网改造和配电自动化领域提供整体解决方案并提供柱上开关、环网柜、智能配电终端、智能配电台区、FTU/DTU、新一代保护等产品；③为新能源电动汽车充电站及其运营提供整体创新性运营方案及交流充电桩、直流快速充电桩产品。同时，加大力度推进上述领域产品在国内外市场的推广销售。

3、继续巩固智能电表、采集器及终端、标准仪器仪表及自动化校表线等传统业务市场，不断优化制造工艺以提升质量、控制制造成本。

## 4、涉及财务报告的相关事项

### （1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

无

### （2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

无

**(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明**

1、本期新纳入合并范围的子公司、特殊目的主体、通过受托经营或承租等方式形成控制权的经营实体无。

2、本期不再纳入合并范围的子公司、特殊目的主体、通过受托经营或承租等方式形成控制权的经营实体：

名称	变更原因	处置日净资产	年初至处置日净利润
深圳市海顺投资有限公司	公司注销	10,378,879.42元	---

**(4) 董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明**

不适用

深圳市科陆电子科技股份有限公司

董事长：饶陆华

二〇一四年三月二十四日